

**ПРИЛОЖЕНИЕ А**  
**ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ ДЛЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ**  
**ПО ДИСЦИПЛИНЕ «Типовые контракты»**

**1. Перечень оценочных средств для компетенций, формируемых в результате освоения дисциплины**

<b>Код контролируемой компетенции</b>	<b>Способ оценивания</b>	<b>Оценочное средство</b>
ПК-13: Способен анализировать риски, вероятность и объем экономических потерь; обобщать отечественную и зарубежную практику таможенно-тарифной политики и опыт проведения международных валютных, финансовых и кредитных операций	Зачет	Комплект контролирующих материалов для зачета

**2. Описание показателей и критериев оценивания компетенций, описание шкал оценивания**

Оцениваемые компетенции представлены в разделе «Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с индикаторами достижения компетенций» рабочей программы дисциплины «Типовые контракты».

При оценивании сформированности компетенций по дисциплине «Типовые контракты» используется 100-балльная шкала.

<b>Критерий</b>	<b>Оценка по 100-балльной шкале</b>	<b>Оценка по традиционной шкале</b>
Студент освоил изучаемый материал, выполняет задания в соответствии с индикаторами достижения компетенций, может допускать отдельные ошибки.	25-100	<i>Зачтено</i>
Студент не освоил основное содержание изученного материала, задания в соответствии с индикаторами достижения компетенций не выполнены или выполнены неверно.	0-24	<i>Не зачтено</i>

**3. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки уровня достижения компетенций в соответствии с индикаторами**

**1. Примеры заданий для оценки компетенции ПК-13.3**

<b>Компетенция</b>	<b>Индикатор достижения компетенции</b>
ПК-13 Способен анализировать риски, вероятность и объем экономических потерь; обобщать отечественную и зарубежную практику таможенно-тарифной политики и опыт проведения международных валютных, финансовых и кредитных операций	ПК-13.3 Демонстрирует знания нормативно-правовых актов и международных правил, регламентирующих внешнеэкономическую деятельность, в том числе таможенно-тарифную политику

*1) Раскройте содержание данного вопроса и продемонстрируйте знания нормативно-правовых актов и международных правил, регламентирующих внешнеэкономическую деятельность, в том числе таможенно-тарифную политику (ПК-13.3):*

1. Правовые основы заключения международного договора купли-продажи.
2. Существенные и несущественные условия контракта.
3. Основные виды международных коммерческих операций.
4. Способы фиксации цены в контрактах.
5. Условия освобождения от ответственности по сделке.
6. Базисные условия контракта купли-продажи.
7. Виды соглашений, регулирующих взаимоотношения партнеров при посреднических операциях.
8. Соглашение о предоставлении права на продажу.
9. Комиссионное соглашение.
10. Основные условия консигнационного соглашения.
11. Сущность агентского договора, договора-поручения.
12. Бартерные сделки, их содержание и оформление.
13. Структура внешнеторгового контракта купли-продажи.
14. Содержание статьи «Предмет контракта».
15. Содержание статьи «Качество».
16. Содержание статьи «Базисные условия поставки».
17. Содержание статьи «Цена и общая сумма контракта».
18. Содержание статьи «Упаковка и маркировка товаров».
19. Содержание статьи «Сдача-приемка товара по количеству и качеству».
20. Содержание статьи «Сроки поставки».
21. Содержание статьи «Условия платежа».
22. Содержание статьи «Обязанности сторон».
23. Содержание статьи «Гарантии качества и комплектности поставки».
24. Содержание статьи «Ответственность за нарушение контракта. Санкции».
25. Содержание статьи «Основания освобождения от ответственности. Форс-мажор».
26. Содержание статьи «Страхование товаров».
27. Содержание статьи «Арбитраж».
28. Содержание лизингового договора и техника его подготовки.
29. Инжиниринговые услуги как предмет внешнеторговых операций.
30. Объекты интеллектуальной собственности как предмет внешнеторговых сделок.
31. Риски, подлежащие страхованию во ВЭД.
32. Основные положения договора страхования груза.
33. Базисные условия поставки товаров.
34. Порядок заключения и реализации сделок по финансовому лизингу.
35. Права и обязанности участников договора финансового лизинга.
36. Транспортные условия внешнеторгового контракта купли-продажи.
37. Применимое право во внешнеторговом контракте купли-продажи.
38. Вступление контракта в силу.
39. Взаимосвязь условий контрактов купли-продажи и договоров перевозки.
40. Товаросопроводительные документы по внешнеторговым сделкам.

41. Внешнеторговые операции, связанные с исполнением контрактов: таможенные процедуры.
42. Внешнеторговые операции, связанные с исполнением контрактов: транспортные операции.
43. Внешнеторговые операции, связанные с исполнением контрактов: страхование.
44. Типичные ошибки, допускаемые при заключении контрактов.
45. Вступление контракта в силу.
46. Валютно-финансовые условия внешнеторгового контракта купли-продажи товаров.
47. Применимое право во внешнеторговом контракте купли-продажи товаров.
48. Основные методы осуществления международных коммерческих операций.
49. Основные типы коммерческого письма.
50. Международные правила толкования торговых терминов (ИНКОТЕРМС).

2) *Подготовьте презентацию на одну из указанных тем и продемонстрируйте знания нормативно-правовых актов и международных правил, регламентирующих внешнеэкономическую деятельность, в том числе таможенно-тарифную политику (ПК-13.3):*

1. Роль внешнеторговой деятельности в экономическом развитии России.
2. Внешнеэкономическая деятельность в Алтайском крае.
3. Проблемы, связанные с оформлением контракта.
4. Особенности исполнения контрактов в разных странах.
5. Торговые обычаи в работе над контрактом экспорта продуктов питания.
6. Инжиниринг и консалтинг. Их значение для рыночной экономики.
7. Торговые посредники на международном рынке и целесообразность их использования.
8. Важность международного туризма для российской экономики. Особенности его организации с разными странами.
9. Изучение и анализ условий рынка (рынок на выбор).
10. Операции на территории свободных зон (страна на выбор).
11. Упрощение процедур международной торговли.
12. Международные выставки и ярмарки.
13. Организация международного франчайзинга.
14. Торговые обычаи и их значение в международной торговле.
15. Организация и деятельность международных товарных бирж.

3) *Продemonстрируйте знания нормативно-правовых актов и международных правил, регламентирующих внешнеэкономическую деятельность, в том числе таможенно-тарифную политику, ответив на вопросы теста (ПК-13.3)*

1. Какой документ регламентирует базисные условия поставки сегодня?
- а) контракт купли-продажи;
  - б) Инкотермс-89;
  - в) экспортная лицензия;
  - д) Инкотермс-10;
  - е) Коносамент.

2. Что понимается под базисными условиями поставки?

- а) специальные условия, определяющие обязанности продавца и покупателя по доставке товара и установлению момента перехода риска случайной гибели или повреждения товара с продавца на покупателя;
- б) условия, определяющие место приемки-сдачи товара;
- с) список статей договора, разработанный с учетом торговой практики;
- д) упаковка, маркировка и транспортировка товаров;
- е) ответственность сторон по выполнению контракта.

3. Что влияет на выбор вида и формы платежа?

- а) предмет контракта;
- б) сроки исполнения контракта;
- с) характер товаров, конъюнктура рынка, торговые обычаи, норма национального валютного контроля стран контрагентов; <1) цена товара; е) валюта платежа.

4. Понятие маркировки

- а) чередование темных и светлых полос;
- б) данные о продукции информационно-справочного характера;
- с) цифровое или буквенное обозначение изделия, которое отличает его от аналогичных изделий;
- д) знаки, рисунки, надписи, наносимые на груз для его опознания, указания на его свойства, способы хранения и перевозки;
- е) штамп транспортной организации на упаковке продукции

5. Чем определяется выбор валюты платежа:

- а) формой расчета;
- б) валютой цены;
- с) сроками платежа;
- д) степенью обратимости валюты;
- е) способом фиксации цены.

6. Виды маркировки:

- а) товарная, транспортная, грузовая, специальная;
- б) экспортная, импортная, третьей страны;
- с) почтовая;
- д) водяные знаки;
- е) внешняя, внутренняя.

7. Типовые символы маркировки:

- а) «не раскручивать»;
- б) «центр тяжести»;
- с) «не кантовать»;
- д) б. с;
- е) «беречь от прямых солнечных лучей»

*4. Продемонстрируйте знания нормативно-правовых актов и международных правил, регламентирующих внешнеэкономическую деятельность, в том числе таможенно-тарифную политику, составив проект внешнеэкономического контракта (ПК-13.3):*

Сформулируйте проект внешнеторгового контракта на экспорт товара (пшеницы / гречихи / меда / растительного масла и др.) на зарубежный рынок.

Для составления контракта необходимо:

- подобрать российскую компанию и зарубежного контрагента, заключающих внешнеторговый контракт;
- выбрать банк поставщика и банк покупателя;
- определить условия поставки товара и его количество.

***4. Файл и/или БТЗ с полным комплектом оценочных материалов прилагается.***