

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с индикаторами достижения компетенций

Компетенция	Содержание компетенции	Индикатор	Содержание индикатора
ПК-7	Способен использовать нормативно-правовую базу национального, международного и наднационального регулирования для реализации внешнеэкономической деятельности	ПК-7.1	Демонстрирует знания нормативно-правовых актов, регламентирующих внешнеэкономическую деятельность, и международных правил толкования торговых терминов в области внешней торговли
		ПК-7.2	Использует нормативно-правовую базу для реализации внешнеэкономической деятельности
ПК-8	Способен участвовать в подготовке и проведении мероприятий маркетинговой, коммерческой, инвестиционной и иных видов политики организации в сфере внешней торговли и международного бизнеса	ПК-8.3	Способен оформлять запросы, оферты и информацию для потенциальных участников внешнеторгового контракта
		ПК-8.4	Способен проводить предварительный анализ поступающих коммерческих предложений, запросов от потенциальных партнеров на внешних рынках
ПК-9	Способен анализировать статистическую и финансовую отчетность с целью определения конкурентных форм международного бизнеса и принятия управленческих решений	ПК-9.1	Рассчитывает и анализирует финансовые показатели эффективности внешнеэкономической деятельности организации
ПК-10	Способен применять отечественную и зарубежную практику по вопросам внешней торговли товарами и услугами и опыт проведения международных валютных, финансовых и кредитных операций	ПК-10.3	Формулирует коммерческие и валютно-финансовые условия внешнеторговых контрактов

2. Место дисциплины в структуре образовательной программы

Дисциплины (практики), предшествующие изучению дисциплины, результаты освоения которых необходимы для освоения данной дисциплины.	Внешеэкономическая деятельность, Деньги, кредит, банки, Иностраный язык в сфере профессиональной коммуникации, Маркетинг, Международное коммерческое право, Мировая экономика, Налоги и налогообложение, Экономика организаций
Дисциплины (практики), для которых результаты освоения данной дисциплины будут необходимы, как входные знания, умения и владения для их изучения.	Выпускная квалификационная работа, Преддипломная практика

3. Объем дисциплины в зачетных единицах с указанием количества академических часов, выделенных на контактную работу обучающегося с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающегося

Общий объем дисциплины в з.е. /час: 3 / 108

Форма промежуточной аттестации: Зачет

Форма обучения	Виды занятий, их трудоемкость (час.)				Объем контактной работы обучающегося с преподавателем (час)
	Лекции	Лабораторные работы	Практические занятия	Самостоятельная работа	
очная	12	0	24	72	47

4. Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий

Форма обучения: очная

Семестр: 8

Лекционные занятия (12ч.)

1. Содержание, сущность и виды внешнеэкономических операций. Субъекты ВЭД(1ч.)[3,4,16] Содержание, сущность и виды внешнеэкономических операций. Нормативно-правовая база национального, международного и наднационального регулирования ВЭД.

Субъекты ВЭД, анализ статистической и финансовой отчетности контрагентов с целью принятия управленческих решений о целесообразности и форме проведения внешнеэкономической операции.

Основные виды внешнеторговых контрактов. Особенности правового содержания договоров во внешнеэкономической сфере.

2. Содержание международного контракта купли-продажи(2ч.)[3,4,5,7,9,10,11,16] Структура и содержание контракта купли – продажи. Ключевые положения внешнеторгового контракта.

Валютно-финансовые условия. Отечественный и зарубежный опыт проведения международных валютных, финансовых и кредитных операций.

Современная практика внешней торговли товарами и услугами. Особенности подготовки и проведения мероприятий маркетинговой, коммерческой, инвестиционной и иных видов политики организации в сфере внешней торговли и международного бизнеса.

Особенности заключения договоров в сфере ВЭД.. Типичные ошибки, допускаемые при составлении внешнеторговых контрактов.

3. Встречные операции: характеристика и виды(2ч.)[3,4,7] Контракты при

встречной торговле: бартерные, контракты на переработку давальческого сырья, контракты со встречными закупками; контракты с комплектацией закупаемого оборудования.

4. Сырьевые товары. Сущность и формы и особенности торговли сырьевой продукцией(2ч.)[3,4,5,16] Сущность и виды сырьевых товаров.

Особенности международной торговли сырьевой продукцией

5. Международные операции по торговле готовой продукцией {приглашение специалиста} (2ч.)[3,4,9,16] Принципы классификации товаров в составе международных классификационных схем.

Организационные формы торговли готовой продукцией на мировом рынке в современных конкурентных условиях. Состав операций и виды договоров.

Предпродажные виды услуг и гарантийное техническое обслуживание в составе торговли готовой продукцией.

Аренда как форма реализации готовой продукции.

Международная встречная торговля готовой продукцией.

Торговля комплектным оборудованием, ее особенности и методы.

Международные торги и их преимущество в системе закупок оборудования.

Организация международных торгов, способы их проведения.

Международные торговые выставки и ярмарки как способ торговли готовой продукцией.

6. Международные операции по торговле услугами(1ч.)[3,4,5,8,9,16] Понятие, сущность и основные характеристики услуг. Виды услуг. Особенности заключения контрактов на реализацию услуг. Операции по международному туризму

7. Международные операции по торговле интеллектуальной продукцией и инжиниринговыми услугами(1ч.)[3,4,6,9,11] Сущность и виды НМА. Интеллектуальная собственность. Особенности торговли НМА. Особенности заключения внешнеэкономических контрактов на передачу прав на результаты интеллектуальной деятельности.

лицензионные сделки в сфере обмена промышленными технологиями. Лицензионные соглашения, их формы и состав условий.

Сделки на передачу продукции «ноу-хау». Основное содержание соглашения и его специфика. Обязательства сторон.

8. Международные арендные операции(1ч.)[3,4,5,8,11] Арендные сделки, сфера их распространения в международной торговле оборудованием и специфика оформления. Виды арендных операций. Содержание арендных договоров и лизинговых соглашений. Характер взаимных обязательств сторон сделки. Предмет и виды аренды. Арендные ставки. Формы лизинговых операций и состав участников.

Практические занятия (24ч.)

1. Международная коммерческая сделка.(2ч.)[3,4,5,7,15,16] Современная практика внешней торговли товарами и услугами.

Основные этапы подготовки типовой международной коммерческой сделки купли-продажи. Особенности подготовки и проведения мероприятий маркетинговой, коммерческой, инвестиционной и иных видов политики организации в сфере внешней торговли и международного бизнеса.

Конъюнктурно-ценовая работа и ее информационная составляющая в процессе подготовки внешнеторговых сделок. Цены в системе международной торговли различными видами продукции и ценовые показатели. Анализ текущих цен мирового рынка и определение уровня контрактной (экспортной) цены.

Конкурентный лист, его роль в процессе расчета экспортных цен. Содержание и подготовка конкурентного листа.

Выбор иностранного контрагента: обоснование и методологические подходы. Источники информации о потенциальных иностранных партнерах. Анализ статистической и финансовой отчетности контрагентов с целью принятия управленческих решений о целесообразности и форме проведения внешнеэкономической операции. Платежеспособность контрагента и методы ее оценки. Использование информационной карты на фирму – потенциального партнера. Ее разделы и содержание.

Способы установления делового контакта с иностранным партнером. Организация процесса подготовки коммерческих предложений и запросов.

Выбор форм международных расчетов. Отечественный и зарубежный опыт проведения международных валютных, финансовых и кредитных операций.

2. Правовые аспекты договора международной купли-продажи товаров(4ч.)[3,4,5,7,9,12,14,22] Нормативно-правовая база национального, международного и наднационального регулирования ВЭД.

Понятие и сущность внешнеторгового договора международной купли-продажи товаров. Процедура заключения договора международной купли-продажи товаров. Форма договора международной купли-продажи товаров. Примерные условия договора

3. Виды внешнеторговых операций по формам торговли(2ч.)[3,4] Встречная торговля. Компенсационные сделки на коммерческой основе. Встречные закупки (counter purchase) (встречные поставки, параллельные сделки). Бартерные операции. Сделки с частичной или полной товарной компенсацией. Авансовые закупки (advance purchase). Промышленные компенсационные сделки. Операции на давальческом сырье (толлинг). Выкуп устаревшей (бывшей в употреблении) продукции

4. Особенности международной торговли сырьевой продукцией(4ч.)[3,4,12,14,16] Характер и формы торговли сырьевой продукцией и ее состав. Внутрикорпорационная торговля сырьевыми товарами.

Международные товарные соглашения как способ регулирования торговли сырьевой продукцией. Их виды: стабилизационные, административные, по мерам развития.

Международная биржевая торговля сырьевой продукцией. Организованные мировые рынки биржевой продукцией. Виды товарных бирж, состав биржевых операций и сделок. Участники международных товарных бирж. Международные

биржевые центры.

Международная аукционная торговля, ее особенности. Центры аукционной торговли. Формы организации и техника проведения аукционной торговли.

Организация оптовых продаж на отдельных международных рынках сырьевой продукции. Основные принципы и процедуры.

5. Внешнеторговые сделки с готовой продукцией, их особенности(4ч.)[3,4,9,12,13,14,15,16] Состав внешнеторговых сделок в системе международной торговли готовой продукцией. Их характеристика, отличительные позиции и условия заключения.

Арендные сделки, сфера их распространения в международной торговле оборудованием и специфика оформления. Содержание арендных договоров и лизинговых соглашений. Характер взаимных обязательств сторон сделки.

Рамочное соглашение о встречной торговле и его содержание. Условия использования.

Бартерные и компенсационные сделки с готовой продукцией, условия и предпосылки их заключения в международной системе товарообмена. Разновидности компенсационных сделок с готовой продукцией и особенности содержания компенсационных соглашений.

6. Международные операции по торговле услугами(2ч.)[3,4] Разновидности внешнеторговых сделок в международной торговле услугами. Бартерные и компенсационные сделки с услугами, условия и предпосылки их заключения в международной системе товарообмена.

Виды посредников и посреднических услуг в международной торговле. Особенности договорных отношений с посредниками.

Состав соглашений о посреднических услугах. Договор комиссии, его участники, размер вознаграждения и условия взаиморасчетов.

7. Способы международной торговли интеллектуальной продукцией и инжиниринговыми услугами(2ч.)[3,4,6,9,11] Торговля инжиниринговыми услугами и ее участники. Комплексный инжиниринг и его состав. Стоимость инжиниринговых услуг и ее составляющие. Виды и содержание договоров.

Сделки подряда в области оказания инжиниринговых услуг. Особенность подрядных контрактов и исходные документы для их подготовки в системе экспортных поставок промышленной продукции.

Торговля лицензиями и продукцией «ноу-хау» в современной международной практике. Лицензия как предмет внешнеторговых сделок, ее содержание и стоимость. Виды лицензий и лицензионных договоров. Каналы лицензионного обмена и его участники. Лицензионные платежи.

Обмен продукцией «ноу-хау» на международном рынке. Ее состав и потребительские свойства. Особенности соглашений о передаче «ноу-хау».

Посреднические функции в торговле лицензиями и «ноу-хау».

8. Международные арендные операции {работа в малых группах} (2ч.)[3,4,8,11] Арендные сделки, сфера их распространения в международной торговле оборудованием и специфика оформления. Содержание арендных договоров и лизинговых соглашений. Характер взаимных обязательств сторон

сделки.

9. Анализ и оценка эффективности внешнеэкономической операции.(2ч.)[2,3,4,7,11] Показатели анализа эффективности внешнеэкономической операции. Показатели анализа внешнеэкономической деятельности организации

Самостоятельная работа (72ч.)

- 1. Подготовка к практическим занятиям(24ч.)[3,4,5,7,9]**
- 2. Проработка теоретического материала (работа с конспектами лекций, учебными пособиями) по темам курса(16ч.)[3,4,5,11]**
- 3. Подготовка к текущему контролю(4ч.)[3,4,7,11]**
- 4. Подготовка расчетного задания {разработка проекта} (16ч.)[1,2,3,4,5,12,14,16,17]** Подготовка и защита расчетного задания
- 5. Подготовка к зачету(12ч.)[4,5,6,11]** Подготовка к зачету

5. Перечень учебно-методического обеспечения самостоятельной работы обучающихся по дисциплине

Для каждого обучающегося обеспечен индивидуальный неограниченный доступ к электронно-библиотечным системам: Лань, Университетская библиотека он-лайн, электронной библиотеке АлтГТУ и к электронной информационно-образовательной среде:

1. Скрипченко Е.В. Методические указания по выполнению расчетного задания по дисциплине "Организация и техника внешнеэкономических операций". Барнаул: Изд-во АлтГТУ, 2016. URL: http://elib.altstu.ru/eum/download/meo/Skripchenko_otvo_rz.pdf

2. Казитова, Э. И. Методические указания и задания для выполнения контрольных работ по дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность» / Э. И. Казитова ; Алт. гос. тех. ун-т им. И.И. Ползунова. – Барнаул : Изд-во АлтГТУ, 2018. - 15 с. - URL: http://elib.altstu.ru/eum/download/meo/kazitova_vnesh_ek_deyat.pdf.

6. Перечень учебной литературы

6.1. Основная литература

3. Внешнеэкономическая деятельность предприятия [Электронный ресурс] : [учебник для вузов по экономическим специальностям] / [Стровский Л. Е. и др.] ; под ред. Л. Е. Стровского. - 5-е изд., перераб. и доп. - Электрон. текстовые дан. - Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2015. - 802 с. : ил. - (Золотой фонд Российских учебников). - Режим доступа: http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=114538&sr=1 (Доступ из ЭБС "Университетская библиотека ONLINE"). - Авт. указаны на 7-й с. - Библиогр.: с. 788-792. - ISBN 978-5-238-01772-3

4. Внешнеэкономическая деятельность предприятий [Электронный ресурс] : практикум / М. П. Маслов ; Новосиб. гос. техн. ун-т. - Электрон. текстовые дан. - Новосибирск : Издательство НГТУ, 2013. - 114 с. - Режим доступа: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=229131&sr=1> (Доступ из ЭБС "Университетская библиотека ONLINE"). - ISBN 978-5-7782-2174-1

5. Правовое регулирование внешнеторговых контрактов [Электронный ресурс] : учебно-практическое пособие [для вузов] / Т. Э. Зульфугарзаде. - Электрон. текстовые дан. - Москва ; Берлин : Директ-Медиа, 2015. - 634 с. : ил. - Режим доступа: http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=426947&sr=1 (Доступ из ЭБС "Университетская библиотека ONLINE"). - ISBN 978-5-4475-5463-7 : Б. ц.

6.2. Дополнительная литература

6. Торговые ограничения. Экспортный и валютный контроль: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Таможенное дело», направлению подготовки «Экономика», профиль «Мировая экономика» / под ред. В.Б. Мантусова ; Российская таможенная академия. – Москва : Юнити, 2018. – 464 с. : ил. – Режим доступа: по подписке. – URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=563454> (дата обращения: 09.12.2020). – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-238-03071-5. – Текст : электронный.

7. Ионова, А.Ф. Учет, налогообложение и анализ внешнеэкономической деятельности организации : учебное пособие / А.Ф. Ионова, Н.А. Тарасова, Н.Д. Амаглобели. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : Юнити, 2015. – 415 с. – Режим доступа: по подписке. – URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=117564> (дата обращения: 09.12.2020). – ISBN 978-5-238-01937-6. – Текст : электронный.

8. Организация интермодальных перевозок [Электронный ресурс] : конспект лекций / Г. Г. Левкин. - Электрон. текстовые дан. - Москва ; Берлин : Директ-Медиа, 2014. - 178 с. - Режим доступа: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=254094&sr=1> (Доступ из ЭБС "Университетская библиотека ONLINE"). - ISBN 978-5-4475-2484-5 (16 экз)

9. Русецкий, М.Г. Запреты и ограничения внешнеторговой деятельности : учебное пособие / М.Г. Русецкий ; Северо-Кавказский федеральный университет. – Ставрополь : Северо-Кавказский Федеральный университет (СКФУ), 2016. – 112 с. : ил. – Режим доступа: по подписке. – URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=467285> (дата обращения: 09.12.2020). – Библиогр. в кн. – Текст : электронный.

10. Ценообразование во внешней торговле : учебник / под ред. В.Б. Мантусова ; Российская таможенная академия. – Москва : Юнити-Дана : Закон и право, 2018. – 247 с. : табл., граф., схем., ил. – Режим доступа: по подписке. – URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=562349> (дата обращения: 09.12.2020). – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-238-03051-7. – Текст : электронный.

11. Управление внешнеэкономической деятельностью : учебное пособие : [16+] / сост. Н.М. Егорова, Н.А. Плешкова ; Кемеровский государственный

университет. – Кемерово : Кемеровский государственный университет, 2018. – 111 с. : ил., табл. – Режим доступа: по подписке. – URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=574232> (дата обращения: 09.12.2020). – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-8353-2296-1. – Текст : электронный.

7. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины

12. ФТС России [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – Электрон. дан. – М., [201_]. - URL: <http://www.customs.ru/>

13. ИКС Виртуальная таможня [Электронный ресурс]. – Электрон. дан. – М., [201_]. - URL: <http://vch.ru/>

14. Евразийская экономическая комиссия [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – Электрон. дан. – М., [201_]. - URL: <http://www.eurasiancommission.org/>

15. Минэкономразвития России [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – Электрон. дан. – М., [201_]. - URL: <http://economy.gov.ru/mines/main>

16. Федеральный закон "Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности" от 08.12.2003 N 164-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_45397/ (Доступ из справ.-правовой системы "КонсультантПлюс")

17. Федеральный закон "Об экспортном контроле" от 18.07.1999 N 183-ФЗ [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_23850/ (Доступ из справ.-правовой системы "КонсультантПлюс").

18. Гражданский кодекс Российской Федерации часть 2 (ГК РФ ч.2) 26 января 1996 года N 14-ФЗ [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_9027/

19. TKS.RU – все о таможне. Таможня для всех – российский таможенный портал [Электронный ресурс]. – Электрон. дан. – М., [202_]. - URL: <https://www.tks.ru/>

20. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/ (Доступ из справ.-правовой системы "КонсультантПлюс").

21. Единый таможенный тариф Евразийского экономического союза (ЕТТ ЕАЭС) [Электронный ресурс]: утвержден Решением Совета Евразийской экономической комиссии от 16 июля 2012 г. № 54 (в редакции Решения Совета Евразийской экономической комиссии от 18 октября 2016 г. № 101). - URL: <http://www.eurasiancommission.org/ru/act/trade/catr/ett/Pages/default.aspx>.

22. Портал внешнеэкономической информации Министерства экономического развития Российской Федерации [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – Электрон. дан. – М., [201_]. - URL: <http://www.ved.gov.ru/>

8. Фонд оценочных материалов для проведения текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации

Содержание промежуточной аттестации раскрывается в комплекте контролирующих материалов, предназначенных для проверки соответствия уровня подготовки по дисциплине требованиям ФГОС, которые хранятся на кафедре-разработчике РПД в печатном виде и в ЭИОС.

Фонд оценочных материалов (ФОМ) по дисциплине представлен в приложении А.

9. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем

Для успешного освоения дисциплины используются ресурсы электронной информационно-образовательной среды, образовательные интернет-порталы, глобальная компьютерная сеть Интернет. В процессе изучения дисциплины происходит интерактивное взаимодействие обучающегося с преподавателем через личный кабинет студента.

№пп	Используемое программное обеспечение
1	Acrobat Reader
2	Chrome
3	LibreOffice
4	Microsoft Office
5	Windows
6	Антивирус Kaspersky
7	(БТИ) КонсультантПлюс
8	Гарант

№пп	Используемые профессиональные базы данных и информационные справочные системы
1	«Базовые нормативные документы» ООО «Группа компаний Кодекс», программные продукты «Кодекс» и «Техэксперт» (https://kodeks.ru)
2	Бесплатная электронная библиотека онлайн "Единое окно к образовательным ресурсам" для студентов и преподавателей; каталог ссылок на образовательные интернет-ресурсы (http://Window.edu.ru)
3	Национальная электронная библиотека (НЭБ) — свободный доступ читателей к фондам российских библиотек. Содержит коллекции оцифрованных документов (как открытого доступа, так и ограниченных авторским правом), а также каталог изданий, хранящихся в библиотеках России. (http://нэб.рф/)
4	Электронный фонд правовой и научно-технической документации - (http://docs.cntd.ru/document)

10. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине

Наименование специальных помещений и помещений для самостоятельной работы
учебные аудитории для проведения учебных занятий
помещения для самостоятельной работы

Материально-техническое обеспечение и организация образовательного процесса по дисциплине для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья осуществляется в соответствии с «Положением об обучении инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья».