

ПРИЛОЖЕНИЕ А
ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ ДЛЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ
ПО ДИСЦИПЛИНЕ «Внешнеэкономическая деятельность»

1. Перечень оценочных средств для компетенций, формируемых в результате освоения дисциплины

| Код контролируемой компетенции | Способ оценивания | Оценочное средство |
|--|-------------------|---|
| ПК-10: Способен применять отечественную и зарубежную практику по вопросам внешней торговли товарами и услугами и опыт проведения международных валютных, финансовых и кредитных операций | Экзамен | Комплект контролирующих материалов для экзамена |
| ПК-6: Способен оценивать состояние и выявлять основные тенденции в развитии мировых рынков | Экзамен | Комплект контролирующих материалов для экзамена |
| ПК-7: Способен использовать нормативно-правовую базу национального, международного и наднационального регулирования для реализации внешнеэкономической деятельности | Экзамен | Комплект контролирующих материалов для экзамена |
| ПК-8: Способен участвовать в подготовке и проведении мероприятий маркетинговой, коммерческой, инвестиционной и иных видов политики организации в сфере внешней торговли и международного бизнеса | Экзамен | Комплект контролирующих материалов для экзамена |

2. Описание показателей и критерии оценивания компетенций, описание шкал оценивания

Оцениваемые компетенции представлены в разделе «Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с индикаторами достижения компетенций» рабочей программы дисциплины «Внешнеэкономическая деятельность».

При оценивании сформированности компетенций по дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность» используется 100-балльная шкала.

| Критерий | Оценка по 100-балльной шкале | Оценка по традиционной шкале |
|---|------------------------------|------------------------------|
| Студент освоил изучаемый материал (основной и дополнительный), системно и грамотно излагает его, осуществляет полное и правильное выполнение заданий в соответствии с индикаторами достижения компетенций, способен ответить на дополнительные вопросы. | 75-100 | Отлично |

| | | |
|--|-------|---------------------|
| Студент освоил изучаемый материал, осуществляет выполнение заданий в соответствии с индикаторами достижения компетенций с непринципиальными ошибками. | 50-74 | Хорошо |
| Студент демонстрирует освоение только основного материала, при выполнении заданий в соответствии с индикаторами достижения компетенций допускает отдельные ошибки, не способен систематизировать материал и делать выводы. | 25-49 | Удовлетворительно |
| Студент не освоил основное содержание изучаемого материала, задания в соответствии с индикаторами достижения компетенций не выполнены или выполнены неверно. | <25 | Неудовлетворительно |

3. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки уровня достижения компетенций в соответствии с индикаторами

1. Задание на проверку знаний основных закономерностей развития мировых рынков

| Компетенция | Индикатор достижения компетенции |
|---|--|
| ПК-6 Способен оценивать состояние и выявлять основные тенденции в развитии мировых рынков | ПК-6.1 Демонстрирует знания основных закономерностей развития мировых рынков |

Назовите основные закономерности развития мировых рынков. В чем отличия в развитии сырьевых рынков и рынков готовой продукции?

2. Задание на проверку знаний нормативно-правовых актов, регламентирующих внешнеэкономическую деятельность, и международных правил толкования торговых терминов в области внешней торговли

| Компетенция | Индикатор достижения компетенции |
|--|--|
| ПК-7 Способен использовать нормативно-правовую базу национального, международного и наднационального регулирования для реализации внешнеэкономической деятельности | ПК-7.1 Демонстрирует знания нормативно-правовых актов, регламентирующих внешнеэкономическую деятельность, и международных правил толкования торговых терминов в области внешней торговли |

Назовите основные нормативно-правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность. Что собой представляют международные правила толкования торговых терминов? Являются ли они обязательными к исполнению?

3. Задание на проверку корректности использования нормативно-правовой базы для реализации внешнеэкономической деятельности

| Компетенция | Индикатор достижения компетенции |
|--|--|
| ПК-7 Способен использовать нормативно-правовую базу национального, международного и наднационального регулирования для реализации внешнеэкономической деятельности | ПК-7.2 Использует нормативно-правовую базу для реализации внешнеэкономической деятельности |

Допустимо ли использовать недействующие редакции нормативно-правовых актов?

4. Задание на проведение мониторинга изменений в требованиях законодательства Российской Федерации к внешнеэкономической деятельности и изменений в требованиях международных соглашениях и договорах

| Компетенция | Индикатор достижения компетенции |
|--|---|
| ПК-7 Способен использовать нормативно-правовую базу национального, международного и наднационального регулирования для реализации внешнеэкономической деятельности | ПК-7.3 Осуществляет мониторинг изменений в требованиях законодательства Российской Федерации к внешнеэкономической деятельности и изменений в требованиях международных соглашениях и договорах |

Как часто следует отслеживать изменения в требованиях законодательства Российской Федерации к внешнеэкономической деятельности и изменения в требованиях международных соглашениях и договорах?

5. Задание на подготовку методики оценки результативности распространения на внешних рынках рекламной информации о продукции организации в зависимости от каналов распространения

| Компетенция | Индикатор достижения компетенции |
|---|---|
| ПК-8 Способен участвовать в подготовке и проведении мероприятий маркетинговой, коммерческой, инвестиционной и иных видов политики организации в сфере внешней торговли и международного бизнеса | ПК-8.1 Описывает методики оценки результативности распространения на внешних рынках рекламной информации о продукции организации в зависимости от каналов распространения |

Как оценить результативность распространения на внешних рынках рекламной информации о продукции организации, например, муки в зависимости от каналов распространения? Опишите поэтапную методику оценки результативности.

6. Задание на проверку способности осуществлять поиск и анализ информации о потенциальных партнерах на внешних рынках по заданным критериям

| Компетенция | Индикатор достижения компетенции |
|---|---|
| ПК-8 Способен участвовать в подготовке и проведении мероприятий маркетинговой, коммерческой, инвестиционной и иных видов политики организации в сфере внешней торговли и международного бизнеса | ПК-8.2 Осуществляет поиск и анализ информации о потенциальных партнерах на внешних рынках по заданным критериям |

Какие информационные ресурсы целесообразно использовать для поиска и анализа информации о потенциальных партнерах на внешних рынках по заданным критериям? Как анализировать данные ресурсы с позиции достоверности, содержащихся в них сведений.

7. Задание на оформление запросов, оферты и информации для потенциальных участников внешнеторгового контракта

| Компетенция | Индикатор достижения компетенции |
|---|---|
| ПК-8 Способен участвовать в подготовке и проведении мероприятий маркетинговой, коммерческой, инвестиционной и иных видов политики организации в сфере внешней торговли и международного бизнеса | ПК-8.3 Способен оформлять запросы, оферты и информацию для потенциальных участников внешнеторгового контракта |

Оформите / сформулируйте запрос, оферту потенциальному зарубежному поставщику сырья или оборудования, необходимого для производства, например, тростникового сахара или швейной машины.

8.Задание на проверку способности проводить предварительный анализ поступающих коммерческих предложений, запросов от потенциальных партнеров на внешних рынках

| Компетенция | Индикатор достижения компетенции |
|---|--|
| ПК-8 Способен участвовать в подготовке и проведении мероприятий маркетинговой, коммерческой, инвестиционной и иных видов политики организации в сфере внешней торговли и международного бизнеса | ПК-8.4 Способен проводить предварительный анализ поступающих коммерческих предложений, запросов от потенциальных партнеров на внешних рынках |

Что необходимо анализировать в поступающих коммерческих предложениях, запросах от потенциальных партнеров на внешних рынках в первую очередь?

9.Задание на проверку способности анализировать информацию, размещенную в базах данных международных организаций

| Компетенция | Индикатор достижения компетенции |
|---|--|
| ПК-10 Способен применять отечественную и зарубежную практику по вопросам внешней торговли товарами и услугами и опыт проведения международных валютных, финансовых и кредитных операций | ПК-10.1 Анализирует информацию, размещенную в базах данных международных организаций |

Используя статистические данные международных организаций, например, ВТО или ОПЕК, проанализируйте динамику развития сырьевого, товарного рынка или рынка услуг на ваш выбор, например сельскохозяйственных товаров?

| Reporting Economy | Product/Sector | Partner Economy | Year | 2013 | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 |
|--|--|-----------------|-----------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|
| World | S13.AGG - TO - Total merchandise | World | | 18,966,201 | 19,007,179 | 18,535,664 | 18,043,993 | 17,739,937 | 19,472,401 | 18,932,952 |
| | S13.AGG - AG - Agricultural products | World | | 1,731,531 | 1,752,575 | 1,563,008 | 1,582,977 | 1,724,722 | 1,804,371 | 1,783,648 |
| | S13.AGG - AGFO - Food | World | | 1,445,339 | 1,479,958 | 1,330,132 | 1,354,761 | 1,468,413 | 1,530,450 | 1,528,267 |
| | S13.AGG - MI - Fuels and mining products | World | | 4,051,300 | 3,781,989 | 2,374,244 | 2,032,823 | 2,605,449 | 3,251,515 | 3,018,399 |
| | S13.AGG - MIFU - Fuels | World | | 3,309,479 | 3,061,385 | 1,808,353 | 1,495,889 | 1,948,122 | 2,523,878 | 2,309,628 |
| | S13.AGG - MA - Manufactures | World | | 11,859,117 | 12,287,237 | 11,219,359 | 11,029,312 | 11,998,513 | 12,999,515 | 12,746,656 |
| | S13.AGG - MAIS - Iron and steel | World | | 451,126 | 470,719 | 378,955 | 343,644 | 415,609 | 470,283 | 417,796 |
| | S13.AGG - MACH - Chemicals | World | | 1,997,265 | 2,048,737 | 1,840,768 | 1,816,511 | 1,965,273 | 2,230,555 | 2,193,554 |
| | S13.AGG - MACPH - Pharmaceuticals | World | | 520,808 | 552,072 | 531,103 | 538,347 | 566,102 | 635,072 | 668,988 |
| | S13.AGG - MAMT - Machinery and transport equipment | World | | 5,970,835 | 6,158,252 | 5,875,044 | 5,615,615 | 6,159,867 | 6,633,243 | 6,480,346 |
| S13.AGG - MAMTOF - Office and telecom equipment | World | | 1,783,393 | 1,800,278 | 1,730,939 | 1,681,467 | 1,910,937 | 2,074,547 | 1,998,066 | |
| S13.AGG - MAMTOT - Electronic data processing and office equipment | World | | 550,112 | 535,204 | 498,503 | 469,491 | 623,591 | 697,647 | 599,727 | |
| S13.AGG - MAMTOTL - Telecommunications equipment | World | | 694,565 | 731,424 | 705,630 | 685,477 | 644,317 | 638,462 | 700,245 | |
| S13.AGG - MAMTOTIC - Integrated circuits and electronic components | World | | 538,716 | 533,650 | 526,808 | 526,499 | 643,029 | 718,239 | 698,095 | |

10.Задание на оценку способности формулировать коммерческие и валютно-финансовые условия внешнеторговых контрактов

| Компетенция | Индикатор достижения компетенции |
|--|---|
| ПК-10 Способен применять отечественную и | ПК-10.3 Формулирует коммерческие и валютно- |

| | |
|--|--|
| зарубежную практику по вопросам внешней торговли товарами и услугами и опыт проведения международных валютных, финансовых и кредитных операций | финансовые условия внешнеторговых контрактов |
|--|--|

Сформулируйте коммерческие и валютно-финансовые условия (оговорки) внешнеторговых контрактов в условиях сильной волатильности курса российского рубля?

11. Задание на проверку способности формирования проекта внешнеторгового контракта и способности осуществлять проверку необходимой документации для его заключения

| Компетенция | Индикатор достижения компетенции |
|---|---|
| ПК-8 Способен участвовать в подготовке и проведении мероприятий маркетинговой, коммерческой, инвестиционной и иных видов политики организации в сфере внешней торговли и международного бизнеса | ПК-8.6 Формирует проект внешнеторгового контракта и осуществляет проверку необходимой документации для его заключения |

Сформулируйте проект внешнеторгового контракта экспорта мёда на зарубежный рынок. Какая документация необходима для его заключения?

4. Файл и/или БТЗ с полным комплектом оценочных материалов прилагается.